

Dashboard Comercial em Excel

Amostra demonstrativa de pipeline, conversão e receita | Dados fictícios | Estrutura integralmente editável

	A	B	C	D	E	F	G	H	I	J	K	L						
1	DASHBOARD COMERCIAL — PIPELINE E CONVERSÃO																	
2																		
3	Portfólio demonstrativo Dados fictícios Arquivo totalmente editável																	
4																		
5	Leads totais			Pipeline aberto			Receita ganha			Taxa de conversão								
6	120			1769500			517000			60.0%								
7																		
8																		
9																		
10	Etapas do Pipeline			Desempenho Mensal			Funil de oportunidades											
11	Etapas	Quantidade	Valor potencial	Mês	Receita ganha	Negócios ganhos												
12	Novo lead	24	451500	jan/26	0	0												
13	Qualificado	20	446000	fev/26	69500	3												
14	Proposta enviada	22	484500	mar/26	80500	6												
15	Negociação	14	387500	abr/26	83500	3												
16	Ganho	24	517000	mai/26	131500	5												
17	Perdido	16	374000	jun/26	121500	6												
18																		
19	Segmentos de Mercado			Receita por Segmento														
20	Segmento	Negócios ganhos	Receita ganha															
21	Tecnologia	5	123000															
22	Consultoria	2	24500															
23	Serviços Financeiros	7	138500															
24	Educação	4	90000															
25	Saúde	6	141000															
26																		
27	Este arquivo é uma amostra de portfólio. Os dados são fictícios e foram estruturados para demonstrar organização de base, fórmulas, indicadores, formatação condicional e visualização executiva.																	
28																		
29																		
30																		
31																		
32																		
33																		

Portfólio demonstrativo produzido por Alan Carlos M. Silva. A planilha editável pode ser fornecida dentro da plataforma.

Escopo da amostra

Dashboard criado para demonstrar organização de base de dados, construção de indicadores, aplicação de fórmulas, formatação condicional e apresentação executiva das informações.

Componente	Implementação demonstrada
Base estruturada	120 registros fictícios de oportunidades comerciais, com etapas, origem, segmento, valor, probabilidade e datas.
Indicadores	Leads totais, pipeline aberto, receita ganha e taxa de conversão.
Fórmulas	SUMIFS, COUNTIFS, IF e cálculos de receita ponderada e dias em aberto.
Visualização	Funil de oportunidades, receita mensal, desempenho por segmento e cartões executivos.
Qualidade	Formatação condicional, padronização visual, filtros e arquivo editável.

Observação

Todos os nomes, valores e registros apresentados são fictícios e foram criados exclusivamente para demonstração de portfólio. Nenhuma informação de cliente real foi utilizada.